



■ Klaas J. de Vries, Mavasol (tv) og Leif Skov, Agriteknik (th) ser sandseparation som et oplagt redskab i mælkeproducenternes klimakamp. Fotos: Christian Carus



■ Producenten lover, at Daritechs system kan rense sandet op til 98 procent.

Økonomi i dyr sandseparation

Selvom et anlæg til sandseparation hurtigt løber op i tre millioner kroner, kan det også være redskabet, der får Arla til at give 7,5 øre mere pr. liter mælk, vurderer Leif Skov, Agriteknik.

AF CHRISTIAN CARUS

■ Med større krav til bæredygtighed og klimafodspor bliver levering til biogassen et vigtigt håndtag at gribe fat i for danske mange landmænd.

Kokomfort og sundhed med sand i sengebåse er også et vigtigt parameter for ydelse og kvalitet i mange malkebesætninger.

Sand og biogas er til gengæld ikke nogen god kombination, da man hos biogasanlæggene ikke modtager gylle med for meget sand, fordi det slider på anlægget.

Stort potentiale

Derfor ser Klaas J. de Vries, der er salgsdirektør i hollandske Mavasol, som står for alt salg af Daritechs sandseparation uden for USA, også et stort potentiale i det danske marked.

Lige nu kører der fire separationssystemer fra den amerikanske producent, som lover at kunne gøre sandet op til 98 procent rent.

- Med blandt andet større krav til bæredygtighed – blandt andet fra Arla - bliver sandseparation en nødvendighed for mange danske mælkeproducenter. Det giver muligheden for at levere gyllen til biogassen og et *zero footprint* i forhold til klimaet, lød det fra salgsdirektøren, der onsdag var på plads i NutriFair i Fredericia sammen med sin danske samarbejdspartner, Agriteknik.

7,5 øre ekstra betyder meget

Hos Agriteknik, der startede forhandlingen af Daritechs systemer i efteråret 2019, ser sælger Leif Skov også store muligheder.

- Det giver nogle forskellige muligheder. Blandt andet at levere flydende gylle, hvor man holder tørstofprocenten over 8,5, til biogassen og får fire kroner pr. ton. Man kan også lave gødning med 25 procents tørstof, som så kan fungere som fuldgødning på markerne, fortæller Leif Skov, som fastslår, at landmændene ikke skal lade sig afskrække af, at installationen af en sandseparationsanlæg hurtigt løber op i tre millioner kroner.

- Det er et middel til at leve op til Arlas krav, som giver 7,5 øre mere pr. liter. Så det kan altså hurtigt blive til mange penge, lyder det fra sælgeren, der bliver suppleret af Klaas J. de Vries:

- Der er også mulighed for en *plug and play-løsning* med faste omkostninger og fuld vedligeholdelse over fem til syv år. På den måde har vi en løsning, der både kan give mere bæredygtighed, hvor man ikke bare hælder sand og gylle ud på marken, et lavere klimaaftryk og samtidig overskuelige omkostninger, siger den hollandske salgsdirektør.

christian@landbrugnord.dk
telefon 61 20 96 68

Stor interesse for zoneopdelt ventilation

AF CHRISTIAN CARUS

■ Selvom vi ikke er i sæsonen for varmestress, oplever Staldmæglerne A/S stor interesse for deres nye Cyclone 360 graders ventilator.

På NutriFair havde sælgerne også travlt med at tegne og fortælle om fordelene ved ventilatoren, der kan fås med en diameter på 2,00 eller 1,36 meter og en ventilationsradius op til 18 meter.

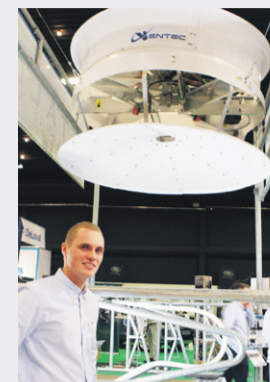
- Vi har endnu ikke nogen oppe at køre ude i staldene, men vi har flere i ordrebogen og er faktisk lidt overraskede over, hvor stor interessen har været og hvor mange, der spørger ind til den, fortæller Henrik Michaelsen, Staldmæglerne.

Kold fornemmelse

Hvor andre store loftventilatorer flytter meget luft, men langsomt, flytter firmaets ventilator meget luft hurtigt.

- Det giver en koldere fornemmelse og betyder, at den hurtigere får reguleret temperaturen, som man vil have den. Samtidig er den frekvensstyret, så den selv regulerer i forhold til, hvilken temperatur man har sat den til, forklarer han.

Den fransk producerede Cyclone-venti-



■ Henrik Michaelsen og Staldmæglerne har oplevet stor interesse for den nye Cyclone-ventilator. Foto: Christian Carus

lator er opbygget af seks aluminiumsblade og trækkes af en drivrem og ikke gearboks for at holde vedligeholdelsesomkostningerne nede.

Henrik Michaelsen ser store fordele i, at Cyclone-ventilatorerne også er individuelt frekvensstyret ved opsætning af flere i stalden.

- Det betyder, at man kan zoneopdele stalden og regulere temperaturen i det enkelte område. Det giver god mening for eksempel i forhold til en opsamlingsplads, siger Henrik Michaelsen, der med en pris i omegnen af 25.000 endnu ikke har skræmt potentielle købere væk.

christian@landbrugnord.dk
telefon 61 20 96 68

Besøg os på NutriFair
den 15.-16. januar 2020
stand A 1366



... KOM OG FÅ EN SNAK MED OS OM
HVORFOR EVO CLEANER ER DEN BEDSTE
OG MEST EFFEKTIVE VASKEROBOT TIL
DINE STALDE ...

Envirologic

www.envirologic.dk

Kontakt os allerede i dag - Jan Bjerg på tlf. 2883 4404